

Be Sustainable - Choose Spoontainable!



Sales B2B - Italien

(w/m/d), Elternzeitvertretung mit italienisch Kenntnissen, Heidelberg

*„ We provide **truly sustainable plastic alternatives**, make a significant contribution to sustainability and show how easy a **sustainable lifestyle can be!**“*

Diese Aufgaben bieten wir Dir

- Du bist für den Kern unseres Geschäfts verantwortlich: den Vertrieb unserer nachhaltigen Produkte im B2B Bereich mit dem Fokus auf Italien und Spanien
- Du bist für die Akquise von Neukunden und die Pflege der Bestandskunden international (und national) verantwortlich
- Du repräsentierst Spoontainable auf Messen und führst Kundenbesuche durch
- Du erfasst Kundenwünsche und setzt diese gemeinsam mit dem Team um
- Du führst die Auftragsabwicklung und -Kontrolle durch
- Du erstellst Reports und Forecasts für deine Verantwortungsbereiche

Das erwarten wir von Dir

- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung oder Erfahrungen im Vertrieb (z.B. Versicherungen oder Ähnliches)
- Du hast Berufserfahrung im Sales oder bist von Natur aus ein Verkaufstalent
- Du hast ein Gespür für Kundenwünsche und zeigst Verhandlungsgeschick
- Du bist ein Fan von **Nachhaltigkeit, Eis und innovativen Produkten**
- Durch deine extrovertierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise überzeugst du in Verhandlungen mit (potentiellen) Kunden
- Du willst mit deinem unternehmerischen Geist ein Startup voran bringen
- Du beherrscht Deutsch und Italienisch fließend, Englisch und Spanisch sind wünschenswert

Das erwartet Dich bei Spoontainable

- Direkte Einbindung in kurze Entscheidungsprozesse
- Motivation, Spaß, Herausforderungen und alles andere als Konzernatmosphäre
- Jede Menge Eis, essbare Löffel und Verantwortung
- Raum für Kreativität und Eigeninitiative



Du hast noch Fragen? Dann melde dich einfach bei Julia
[tainable.de">julia.piechotta@spoontainable.de](mailto:julia.piechotta@spoon<span style=). Sie schickt dir gerne weitere Infos zu.

